



**Wir sind ein Unternehmen der IHI Corporation, eines weltweit operierenden, japanischen Konzerns mit ca. 29.000 Mitarbeitern. Am Standort Gummersbach ist unser Team von etwa 120 hoch qualifizierten Fachleuten aus mehr als 20 Nationen in den Bereichen Feuerungssysteme, Rauchgasreinigung, Dampferzeugung und Ingenieur-Beratungsleistungen erfolgreich aktiv.**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Einstiegstermin!

👤 **Kevin Leßmann**  
✉ [bewerbung@steinmueller.com](mailto:bewerbung@steinmueller.com)  
☎ **02261 78950 292**

**Steinmüller Engineering GmbH**  
**IHI Group Company**  
**51643 Gummersbach**



📅 ab sofort  
📍 Mobile Office

## After Sales Manager/ Sales Ingenieur DACH (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- ☑ Verantwortung für Vertriebsaktivitäten im Bereich After Sales
- ☑ Gewinnung von Neukunden für das After Sales Geschäft
- ☑ Anbahnung von hochqualitativen Vertriebskontakten, Nachverfolgung nach Erstkontakt, Sichern und Erneuerung von Bestellungen, Preisverhandlungen, Abschlussverhandlungen und Organisation von Lieferungen
- ☑ Erfassung des Kundenbedarfs durch regelmäßigen Kundenkontakt
- ☑ Entwicklung von Vertriebskonzepten für Anwendungen in der Industrie sowie im Energie- und Waste-to-Energy-Markt
- ☑ Abwicklung von Projekten vom Angebot bis zur Implementierung
- ☑ Kostenbewusste Bewertung von technischen Lösungen unter Berücksichtigung des Kundenbudgets
- ☑ Technische Beratung von Kunden
- ☑ Führen eines kleinen Vertriebs-Teams

### Ihre Qualifikation:

- ☑ Studienabschluss im Ingenieurwesen oder im Vertrieb oder angrenzenden Gebieten (Kenntnisse der Energieindustrie essentiell)
- ☑ 5-8 Jahre relevante Berufserfahrung im Vertrieb und in der Angebotserstellung im After Sales mit einem breiten Erfahrungsschatz in der Energieindustrie
- ☑ Erfahrung in der Inbetriebnahme und dem Betrieb von Energieanlagen sind von Vorteil
- ☑ Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Vertriebsaffinität sowie Durchsetzungsvermögen
- ☑ Hohe Kundenorientierung und strategische Denkweise
- ☑ Ausgeprägtes Bewusstsein für Kosten, Qualität und die Einhaltung von Terminen
- ☑ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen wünschenswert
- ☑ Sehr gute Kenntnisse in MS Office
- ☑ Hohe Reisebereitschaft in Europa
- ☑ Erste Führungserfahrung

**Ihre Vorteile:**

- Projektverantwortung, Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage
- Internationaler Kundenstamm
- Fitnessangebote, Altersvorsorge
- Gute Verkehrsanbindung, Parkmöglichkeiten
- Kostenloses Obst, Wasser und Kaffee
- Teamevents