



**Wir sind ein Unternehmen der IHI Corporation, eines weltweit operierenden, japanischen Konzerns mit ca. 29.000 Mitarbeitern. Am Standort Gummersbach ist unser Team von etwa 130 hoch qualifizierten Fachleuten aus mehr als 20 Nationen in den Bereichen Feuerungssysteme, Rauchgasreinigung, Dampferzeugung und Ingenieur-Beratungsleistungen erfolgreich aktiv.**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Einstiegstermin!

👤 **Kevin Leßmann**  
✉ **bewerbung@steinmueller.com**  
☎ **02261 78950 292**

**Steinmüller Engineering GmbH**  
**IHI Group Company**  
**51643 Gummersbach**



📅 ab sofort  
📍 Mobiles Office

## **Regionalleiter Vertrieb DACH / Vertriebsingenieur DACH (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- ☑ Vertriebs- und Umsatzverantwortung im Bereich Sales DACH
- ☑ Betreuung Bestandskunden / Gewinnung von Neukunden
- ☑ Anbahnung von hochqualitativen Vertriebskontakten, Nachverfolgung von Erstkontakten
- ☑ Sichern und Erneuerung von Geschäftsbeziehungen, Angebotsbetreuung bis zur Vergabebehandlung
- ☑ Projektbegleitung vom Angebot bis zur Realisierung
- ☑ Marktbewertung / Market Intelligence
- ☑ Entwicklung von strategischen Projekten / Kooperationen

### **Ihre Qualifikation:**

- ☑ Studienabschluss im Ingenieurwesen oder im Vertrieb oder angrenzenden Gebieten (Kenntnisse der Energiebranche essentiell)
- ☑ 8 - 10 Jahre relevante Berufserfahrung im Vertrieb und in der Angebotserstellung mit einem breiten Erfahrungsschatz in der Energiebranche
- ☑ Erfahrung in der Inbetriebnahme und dem Betrieb von Anlagen sind von Vorteil
- ☑ Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Vertriebsaffinität sowie Durchsetzungsvermögen
- ☑ Hohe Kundenorientierung und strategische Denkweise
- ☑ Ausgeprägtes Bewusstsein für Kosten, Qualität und die Einhaltung von Terminen
- ☑ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen wünschenswert
- ☑ Sehr gute Kenntnisse in MS Office
- ☑ Hohe Reisebereitschaft in Europa
- ☑ Erste Führungserfahrung wünschenswert

**Ihre Vorteile:**

- Projektverantwortung, Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage
- Internationaler Kundenstamm
- Fitnessangebote, Altersvorsorge
- Gute Verkehrsanbindung, Parkmöglichkeiten
- Kostenloses Obst, Wasser und Kaffee
- Teamevents